01 | 2022

KÜSTEN KLÖN

Stadtwerke intern: Ringen um günstige Preise

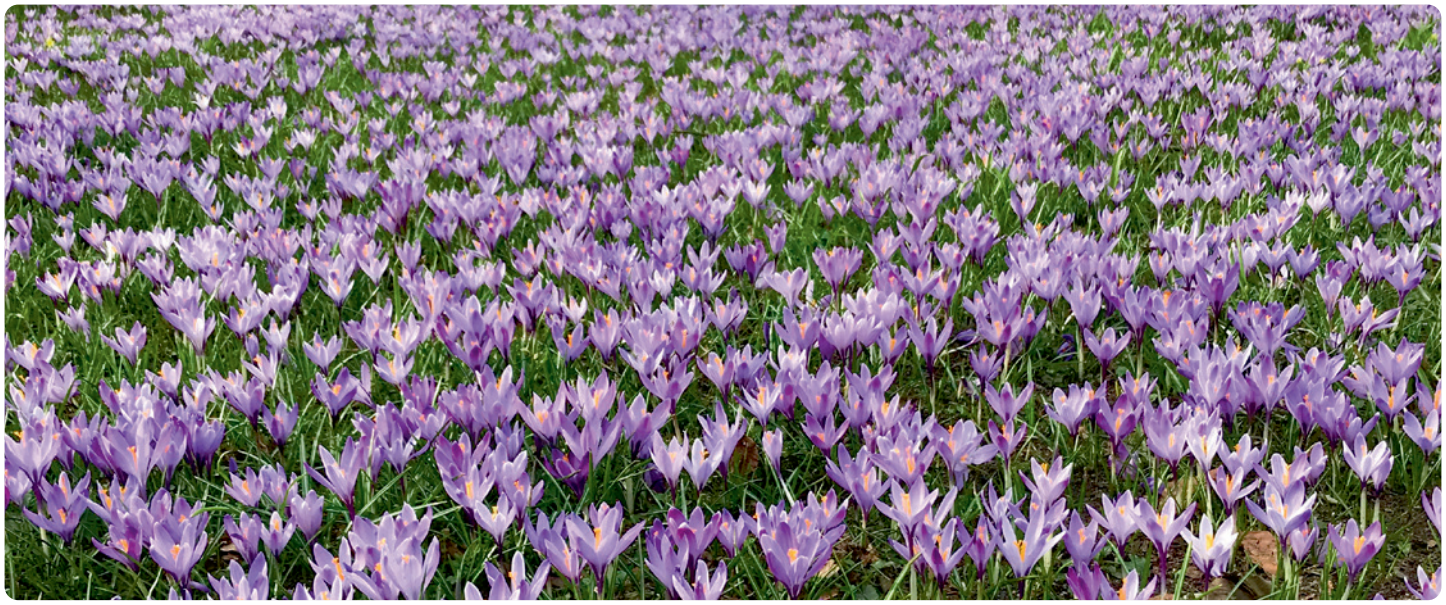
SEITE 04
Unser neuer Großkunden-betreuer

SEITE 06
Aktuelles zur Entwicklung der Energiepreise

SEITE 12
E-Mobilitäts-Lösungen für Unternehmen

sw-nf.de

Stadtwerke Nordfriesland
NIEBÜLL LECK BREDSTEDT



INHALTSVERZEICHNIS

04 Nordfriesisch by nature
Mitarbeiterporträt: Mirko Stehn

06 Volle Küstenenergie voraus!
Wir stehen Rede und Antwort zur Energiepreisentwicklung

08 Land & Lüüd
Kundenporträt: Edeka Lück

10 Erlebnisbad Leck
Neue Vorsitzende des Fördervereins Erlebnisbad Leck e. V.

10 Erlebnisbad Leck
Weitere Ergebnisse unserer Kundenbefragung

11 Küstenkinder
Warum sind Bäume gut fürs Klima?

12 Mit Weitblick
E-Mobilitäts-Lösungen für Gewerbekunden und private Vermieter

13 Leckermacher
Zu Gast hinterm Deich

14 Der neueste Schnack

16 Kreuzworträtsel

Moin, liebe Leserinnen und Leser,

seit der letzten Ausgabe unseres Küstenklöns hat sich viel getan – vor allem auf den Energiemärkten …

Die Preise für Strom und Gas sind extrem gestiegen. Wie es dazu gekommen ist und warum Sie als Bestandskunde unbesorgt sein können, erläutern wir Ihnen – transparent und verständlich – im Schwerpunkt dieses Heftes.

Mehr denn je heißt es vor diesem Hintergrund, vorauszudenken und in die Zukunft zu investieren, um die Abhängigkeit von fossilen Energieträgern zu reduzieren und unser Klima zu schützen. Als Stadtwerke Nordfriesland sind wir hier ganz vorne mit dabei, sei es in Sachen E-Mobilität (siehe S. 12) oder durch unser Angebot, als Küstenklima-Unternehmen seinen CO_2-Ausstoß zu kompensieren (siehe S. 3).

Über allem steht unser Streben, die Menschen in unserer Heimat langfristig sicher mit Energie zu versorgen. Ein Anspruch, der uns mit unserem Kunden Edeka Lück verbindet – nur dass es statt Strom und Gas dabei um Lebensmittel geht. Mehr lesen Sie ab S. 8.

Betreut wird Edeka Lück wie andere Großkunden durch unseren neuen Kollegen Mirko Stehn, den wir ebenfalls in dieser Ausgabe vorstellen. Ein weiteres neues Gesicht gibt es im Erlebnisbad: unsere Vorsitzende des Fördervereins, Sabine Haase.

Und das ist noch nicht alles, was es zu berichten gibt. Werfen Sie ruhig mal einen Blick in unseren „neuesten Schnack“!

Sie sehen, Ihre Stadtwerke Nordfriesland bleiben für Sie in Bewegung – und stark vor Ort. In diesem Sinne wünsche ich Ihnen ein schönes Frühjahr mit viel positiver Energie!

Dr. Jan Schulz,
Geschäftsführer
Stadtwerke
Nordfriesland

NEU IM „CLUB KÜSTENKLIMA“

Die Hansen GmbH

Das 1984 gegründete Familienunternehmen Hansen aus Haselund hat sich auf LED-Technologie made in Nordfriesland spezialisiert – und das mit internationalem Erfolg und einem mittlerweile rund 80-köpfigen Team. Innovationsfreude ist dabei an der Tagesordnung, auch in eigener Sache. So hat sich Hansen Ende 2021 dafür entschieden, seinen jährlichen CO_2-Fußabdruck von 213 Tonnen zu kompensieren und mithilfe der Stadtwerke Nordfriesland klimaneutral zu werden. Warum, erklärt Geschäftsführer Hans-Thomas Hansen.

Luis Andresen (Mitte) von den Stadtwerken Nordfriesland überreicht das Klimazertifikat an (v. l. n. r.) **Hans-Thomas Hansen, Martin Hansen, Tim Hansen** und **Reiner Hansen**

hansen
technologie · elektronik · licht

Was hat Sie überzeugt, Küstenklima-Unternehmen zu werden?

Das Thema Klimaneutralität hat unser Unternehmen schon länger bewegt. Als ich durch Zufall auf einen Artikel über das neue Angebot der Stadtwerke Nordfriesland stieß, passte dies einfach gut zusammen. Vor allem, da wir natürlich am liebsten mit regionalen Partnern arbeiten.

Was unternehmen Sie im Unternehmen noch, um Energie zu sparen und das Klima zu schonen?

Wir bieten unseren Mitarbeitern das Jobrad-Leasing sowie E-Autos als Firmenwagen an. Davon haben wir bereits 13 Stück in der Flotte und werden unsere Lademöglichkeiten, an denen diese umsonst „getankt“ werden können, bald auf 7 Ladepunkte erweitern. Auch betreiben wir eine PV-Anlage und versorgen einen Teil unseres Betriebsgeländes mit Erdwärme. Zukünftig werden wir uns zudem an ein lokales Fernwärmenetz anschließen, dessen Energie aus Wind und Biogas erzeugt wird.

Darüber hinaus sind wir aktuell dabei, einen Nachhaltigkeits-Check mit dem Enterprise Europe Network durchzuführen, der sowohl ökologische als auch ökonomische und soziale Aspekte umfasst.

Welche Rolle spielt Nachhaltigkeit für Ihre Branche insgesamt?

Da LED-Technologie deutlich sparsamer und langlebiger als herkömmliche Beleuchtung ist, schon immer eine große, aber seit einigen Jahren merken wir, dass diese zunehmend zum entscheidenden Verkaufsargument wird. Hier setzen wir mit der Entwicklung unserer GREEN LIGHT TECHNOLOGY, die nochmals 25 % Energie einspart, einen neuen Standard.

HANSEN GMBH

Norderstraße 1
25855 Haselund

Telefon 04843 2009-0
info@hansen-led.de
www.hansen-led.de

Hans-Thomas Hansen,
Geschäftsführer
Hansen GmbH

NORDFRIESISCH BY NATURE

Unser Mitarbeiterporträt Diesmal: Mirko Stehn

Jahrgang:
1994

Nordfriese seit:
2019

Im Unternehmen seit:
2021

Tätigkeit bei den Stadtwerken Nordfriesland:
Großkundenbetreuer

An diesem Ort lasse ich mir am liebsten den Wind um die Nase wehen:
Südwesthörn

Das gibt mir Energie:
Familie und Freunde, Sport sowie spannende Kundengespräche

Typisch Nordfriesland ist für mich:
Wind, Wasser, Pharisäer

Typisch Stadtwerke Nordfriesland ist für mich:
persönlicher Service, Kundennähe und Fortschrittlichkeit

Du bist neu bei den Stadtwerken Nordfriesland. Wie hat dich dein Weg dorthin geführt?

Ich habe die Ausbildung zum Industriekaufmann verbunden mit einem BWL-Studium im trialen Modell an der FH Westküste absolviert. Anschließend war ich drei Jahre im Vertrieb von „Red Bull“, zunächst im Außendienst, dann im Vertriebsmanagement, tätig. Nach einer kurzen Zwischenstation in der Region bin ich auf die Stadtwerke Nordfriesland aufmerksam geworden. Die positiven Gespräche haben für mich gemeinsam mit der sympathischen Philosophie der absoluten Kundennähe den Ausschlag gegeben.

Für wen und für was bist du als Großkundenbetreuer zuständig?

Für alle Kunden, die mehr als 50.000 Kilowattstunden Strom bzw. 100.000 Kilowattstunden Gas pro Jahr verbrauchen. Praktisch bedeutet dies eine große Bandbreite, vom Landwirt mit Rinderzucht über den Supermarkt bis zum produzierenden Gewerbe. Neben Strom und Gas geht es in Kooperation mit dem darauf spezialisierten Kollegen auch um E-Mobilitäts-Lösungen. Ein weiteres Feld ist die Klimaneutralität mit unserem Produkt Küstenklima.

Welche Aufgaben gehören im Detail zu deinem Arbeitsalltag?

Zum einen die Betreuung von Bestandskunden, denen ich beispielsweise in Sachen Energiemanagement zur Seite stehe, etwa um Einsparpotenziale aufzuzeigen. Zum anderen die Beratung von Neukunden, um diese von uns als Stadtwerke zu überzeugen. Argumente wie Regionalität und Erreichbarkeit spielen dabei eine große Rolle.

Was reizt dich daran am meisten?

An erster Stelle steht für mich das Gespräch, um zu erfahren, was dem Kunden wichtig ist. Mein Anspruch ist es, dafür anschließend die beste Lösung zu liefern. In Normalfall würde ein Großteil meiner Tätigkeit aus Besuchen vor Ort bestehen, durch Corona finden viele Termine aktuell allerdings telefonisch oder als Videokonferenz statt. Insofern freue ich mich schon heute auf das persönliche Kennenlernen, sobald es wieder möglich ist.

Wie ist dein bisheriger Eindruck von den Stadtwerken Nordfriesland?

Ich fühlte mich von Anfang an herzlich und gut aufgenommen, hatte eine tolle Einarbeitung und empfinde das Klima als sehr kollegial. Ob man um Hilfe bittet, sich fachlich austauscht oder auf einen kleinen Schnack vorbeischaut, Türen und Ohren sind bei uns immer offen.

Du kommst ursprünglich aus Nübbel bei Rendsburg. Was hat dich in den Norden verschlagen und wie gefällt es dir hier oben?

Die Liebe! *(Schmunzelt)* Ich fühle mich sehr wohl in Nordfriesland – die Lebensqualität ist hoch.

Wo findet man dich in deiner Freizeit?

Auf dem Tennisplatz oder auf dem E-Bike, allein oder bei einer Tour mit Freunden. Natürlich plane ich, meinen Arbeitsweg von Süderlügum nach Niebüll in der schönen Jahreszeit ebenfalls via Rad zurückzulegen.

Eine weitere Leidenschaft von dir ist das Grillen. Bist du Team Kohle oder Team Gas? Und was landet dabei vorzugsweise auf dem Rost?

Ganz klar Team Gas, wobei das Grillgut durchaus vielseitig ist und ich stets offen für Neues bin – von Veggie-Rezepten bis zum Pizzabacken auf dem Stein.

MIT DEN STADTWERKEN NORDFRIESLAND AUF DER SICHEREN SEITE

Wir stehen Rede und Antwort zur Energiepreis-entwicklung

Wenn es nicht um Corona geht, bestimmen die steigenden Strom- und Gaspreise derzeit die Schlagzeilen und Diskussionen. Unterschiedliche Meinungen und Prognosen tragen dazu bei, dass viele Menschen verunsichert sind. Im Sinne unserer Kunden möchten wir daher einen verständlichen und transparenten Überblick liefern. Die drängendsten Fragen zum Thema wurden zweien gestellt, die es wissen müssen: Dr. Jan Schulz, Geschäftsführer, sowie Stefan Dohrn, Leiter Shared Service der Stadtwerke Nordfriesland.

Warum ist Energie plötzlich so teuer geworden?

Dr. Jan Schulz: Der Grund ist eine nie da gewesene Situation an den Großhandelsmärkten. Hier kamen viele Ereignisse zusammen, die im Ergebnis zu einer Preisexplosion geführt haben. Beispielsweise war das Jahr 2021 ein sehr wind- und sonnenarmes. Strom musste deswegen vermehrt durch Gasturbinen erzeugt werden. Doch die Gasspeicher sind derzeit nur gering befüllt. Wenig Angebot bei viel Nachfrage hat folglich zu einem sehr hohen Gaspreis am Markt geführt. Zeitweise gab es Preissprünge von bis zu 400 % im Vergleich zum Vorjahresmittel.

Hat dieser Effekt auch die Kunden der Stadtwerke Nordfriesland getroffen?

Dr. Jan Schulz: Grundsätzlich schon. Auch wir mussten unsere Gaspreise anpassen. Beim Strom sind wir glücklicherweise ohne Preisanpassung ausgekommen. Durch unsere risikovermeidende und vorausschauende Beschaffungsstrategie konnten wir allerdings den weitaus größten Teil der Preisexplosion abfedern.

Wie sieht diese Beschaffungsstrategie aus?

Dr. Jan Schulz: Im Detail würde diese ein eigenes Interview erfordern, außerdem ist sie natürlich auch ein Stück Geschäftsgeheimnis. Zusammengefasst: Strom und Gas beschaffen wir für unsere Kunden teilweise bereits zwei oder drei Jahre im Voraus. Die jeweiligen Kaufsignale ergeben sich aus chartanalytischen und fundamentalen Daten. Insgesamt ist die Beschaffungsstrategie konservativ und risikoarm.

Bedeutet das für Ihre Kunden konkret, dass Sie immer den günstigsten Strom liefern können?

Dr. Jan Schulz: Das würden wir uns natürlich wünschen. Unser oberstes Ziel ist allerdings, Versorgungssicherheit zu kontinuierlich attraktiven Preisen zu gewährleisten. Was geschieht, wenn man immer der Billigste sein will, mussten leider viele Verbraucher durch die Insolvenzen der Energiediscounter am eigenen Leib erfahren.

Was genau ist da aus Ihrer Sicht schiefgelaufen?

Dr. Jan Schulz: Einige Marktteilnehmer agieren schlichtweg unseriös! Da ist das Geschäftsmodell gar nicht darauf ausgelegt, Kunden ernsthaft mit Energie zu beliefern. Andere wiederum versuchen, mit Energie zu spekulieren. Das ist per se nicht unseriös, aber riskant! Dieses Risiko trifft bei steigenden Börsenpreisen schließlich auch die Kunden. Alle diese Geschäftsmodelle haben eines gemein: kurzfristige, scheinbar billige und risikoreiche Energielieferung. Mit so etwas konkurrieren wir nicht, sondern stehen für das Gegenteil: langfristige, ehrlich kalkulierte und sichere Energieversorgung. Ich würde mir wünschen, dass die aktuellen Entwicklungen zu einer bewussteren Konsumentscheidung führen – auch bei der Auswahl des Energieversorgers.

Hatten die Insolvenzen von Marktteilnehmern auch Auswirkungen auf die Stadtwerke Nordfriesland?

Stefan Dohrn: Ja, als Grundversorger sind wir verpflichtet, betroffene Haushaltskunden aufzunehmen. Zum Jahreswechsel mussten die Stadtwerke viele Verbraucher in der Region auffangen. Das führte zu ungeplanten Energiemengen, die zu deutlich höheren Preisen nachbeschafft werden mussten. In kurzer Zeit haben wir einen Notfallplan erarbeitet, um auch für betroffene Gewerbetreibende und kritische Infrastrukturen gewappnet zu sein. Daraus ergeben sich bis heute ungeklärte rechtliche Fragen, z. B. wer die Kosten für die teuren nachbeschafften Mengen trägt. So etwas habe ich in meiner 15-jährigen Tätigkeit in der Energiewirtschaft bisher noch nicht erlebt.

Was raten Sie betroffenen Verbrauchern?

Stefan Dohrn: Kommen Sie zu uns! *(Lacht)* Aber im Ernst: Das Kind ist hier natürlich bereits in den Brunnen gefallen, sodass Betroffene sich am besten an eine Verbraucherzentrale wenden. Im Grunde kann man diese momentane Situation auch als Argument für einen regionalen Energiepartner verstehen – das zahlt sich langfristig aus.

Ist es richtig, dass Sie sogar eine vertraglich vereinbarte Preiserhöhung ausgesetzt haben?

Stefan Dohrn: Das ist wahr. Wir haben viele Stunden beraten, ob wir den Fernwärmekunden in Leck eine Verdopplung der monatlichen Preise zumuten können. Der stark gestiegene Erdgaspreis ist hier ein erheblicher Bestandteil der Berechnungsgrundlage.

Warum haben Sie sich dagegen entschieden?

Stefan Dohrn: Wer zu uns kommt, erwartet einen gewissen Schutz. In schwierigen Zeiten lotet man also aus, was möglich und was nötig ist. Gleiches gilt auch für den Strompreis, welchen wir ebenfalls konstant gehalten haben. Wir verstehen uns eher als Gemeinschaft, in der unsere langjährigen Kunden freiwillige Mitglieder sind. Hier gilt es, in schweren Zeiten zusammenzuhalten.

Wie schätzen Sie die weitere Lage auf den Energiemärkten ein?

Dr. Jan Schulz: Das kann tatsächlich niemand belastbar voraussagen. Was wir allerdings zusagen, ist, dass wir auch weiterhin für unser Leistungsversprechen einer langfristigen und zuverlässigen Versorgung mit Energie stehen.

Letzte Frage: Wie sieht die Entwicklung bei den Stadtwerken Nordfriesland aus?

Stefan Dohrn: Wir haben unseren Kunden in den letzten vier Jahren sehr gut zugehört und frühzeitig ein Qualitätsmanagement eingeführt, das deutlich abbildet, worauf unsere Kunden wirklich Wert legen.

Dr. Jan Schulz: Daraus entstand zum Beispiel ein spezieller Vermieterservice, ferner gab es eine signifikante Verbesserung der Jahresverbrauchsabrechnung. E-Mobilitäts-Tarife und ein Produkt zur Klimaneutralität wurden ins Leben gerufen. Aktuell arbeiten wir an neuen ökologischen Konzepten rund um Wärmeversorgung und innovative Wärmenetze sowie an einem Rückvergütungsmodell für Elektro-Mobilisten. Wir haben also noch viel vor. *(Lacht)*

SIE SIND GESCHÄFTSKUNDE?

Sichern Sie sich bereits heute langfristig Ihre Energiepreise. Sprechen Sie dazu einfach unseren Großkundenbetreuer **Mirko Stehn** an:

Telefon 04661 6018-71
Mobil 0160 4928439
E-Mail m.stehn@sw-nf.de

Dr. Jan Schulz, Geschäftsführer der Stadtwerke Nordfriesland, mit **Ove Lück,** Edeka Lück Niebüll, und **Sven Lück,** Edeka Lück Leck

LAND & LÜÜD

Edeka Lück in Leck und Niebüll

Die Kaufmannstradition liegt ihnen seit drei Generation im Blut: Sven Lück führt seit 1998 den Edeka-Markt in Leck, sein Bruder Ove seit 2000 den in Niebüll, zu dem auch der Halligkaufmann auf Hooge gehört. Auch die Belieferung der Halligen Oland und Langeneß wird von hier aus sichergestellt.

Die Großmutter der beiden Brüder hatte nach dem zweiten Weltkrieg in Husum eine kleinen Stubenladen eröffnet, der schnell wuchs und 1974, als die Eltern diesen übernahmen, zu den größten Märkten in der Region zählte.

Mit Fug und Recht nennt man sich heute „Familienbetrieb mit Flair“. Dahinter steht mittlerweile ein rund 180-köpfiges Team. Werte wie Menschlichkeit und Bodenständigkeit werden im Kundenkontakt und in der Zusammenarbeit großgeschrieben.

Gemeinsam bringen es beide Märkte auf fast 3.500 qm Verkaufsfläche. Da kommt jede Menge Energie zusammen – genauer gesagt: 1 Mio. Kilowattstunden pro Jahr. Um Ressourcen zu schonen, wird auf energiesparende Kühltechnik, ein eigenes BHKW in Niebüll, E-Mobilität und LED-Beleuchtung gesetzt.

DA STECKT (UNSERE) ENERGIE DRIN

In unserem Kundenporträt stellen wir Ihnen Menschen und Unternehmen aus unserem „Netzwerk“ vor. Und freuen uns über jede Menge Tatkraft und gute Ideen aus unserer Region – **powered by Stadtwerke Nordfriesland.**

INTERVIEW

Auf'n kurzen Schnack

Sven und Ove Lück
Geschäftsführer
Edeka Leck
und Niebüll

Was bedeutet der Edeka-Claim „Wir lieben Lebensmittel" für Sie?

Sven Lück: Wir füllen ihn durch das, was wir täglich tun, mit Leben.
Ove Lück: Und das aus Überzeugung und mit Leidenschaft, insofern passt er perfekt zu uns als selbstständige Kaufleute im Edeka-Verbund.

Wie die Stadtwerke Nordfriesland die Region mit Energie versorgen, versorgen Sie sie mit Lebensmitteln. Welche Verantwortung ist damit verbunden?

Ove Lück: Eine große, schließlich entscheidet unser Angebot mit darüber, wie sich Menschen ernähren können. Dazu setzen wir, wie die Stadtwerke, alles daran, die besten Produkte zum besten Preis an den Markt zu bringen – zugunsten unserer Kunden, aber immer auch unter den Aspekten Qualität und Produktionsbedingungen, vor allem in der Fleischwirtschaft. Das Billigste ist also durchaus nicht immer das Beste. Die Herausforderung für die Zukunft ist es also, für alle bezahlbare Lebensmittel auf einem guten Niveau anzubieten.

Wie wichtig ist Regionalität in Ihrem Sortiment? Gibt es Beispiele?

Sven Lück: Wir sind Freunde der kurzen Wege und legen großen Wert darauf, so viel wie möglich von lokalen Produzenten und aus der hiesigen Landwirtschaft zu beziehen – ob Honig, Kaffee, Eier, Kartoffeln oder Erdbeeren. Am liebsten bio! Es ist definitiv ein Vorteil, dass wir als „Edekaner" unser Sortiment individuell vor Ort zusammenstellen können.

Als Kunde der Stadtwerke beziehen Sie auch Ihre Energie aus der Region. Seit wann und warum?

Sven Lück: Von Anfang an! Weil das Angebot stets fair und die Partnerschaft gut ist.

Was verbraucht in Ihren Märkten die meiste Energie?

Ove Lück: Ganz klar die Kühlung, dann das Licht und an dritter Stelle die Technik, wie unsere Papp- und Folienpressen, die Maschinen in der Schlachterei oder die EDV.

Sie setzen ganz fortschrittlich auch auf E-Mobilität. Seit wann und in welcher Form?

Sven Lück: Seit rund zwei Jahren stehen vor unseren Märkten je zwei E-Ladesäulen als Zeichen für Nachhaltigkeit und als Service für unsere Kunden.
Ove Lück: Darüber hinaus haben wir zwei E-Autos in unserer Flotte, für unseren Lieferservice in Niebüll und auf Hooge.

Welche Trends sehen Sie in Ihrer Branche?

Ove Lück: Die Menschen ernähren sich immer individueller und bewusster, gerade in Sachen Fleischkonsum. Wir haben uns daher zum Experten für Speziallebensmittel entwickelt. Für unser Sortiment an veganen und vegetarischen Produkten kommen Kunden von weit her.
Sven Lück: Neben fleischlosen und biologischen Produkten steigt die Nachfrage nach vor- bzw. zubereiteten Convenience-Lebensmitteln stetig.

Immer gut vernetzt

Edeka Lück in Leck
Sven Lück
Hauptstraße 28
25917 Leck
Telefon 04662 3508
info@edeka-lueck.de

Edeka Lück in Niebüll
Ove Lück
Uhlebüller Straße 6
25899 Niebüll
Telefon 04661 5700
info@edeka-niebuell.de

AUCH SIE HABEN LUST, SICH IM FÖRDERVEREIN ZU ENGAGIEREN?

Neue Mitglieder – ob Privatperson oder Firma – sind herzlich willkommen. Bei Interesse melden Sie sich bitte bei **Frau Haase** unter **Tel. 04662 2576.**

ENGAGIERT MIT HERZ UND HAND

Neue Vorsitzende des Fördervereins Erlebnisbad Leck e. V.

Der Förderverein Erlebnisbad Leck e. V. hat es sich zur Aufgabe gemacht, unser Bad mit finanziellen Mitteln und persönlicher Tatkraft zu unterstützen. Vom Kauf von Schwimm- und Übungsgeräten über die Übungsleitervergütung bis zum praktischen Anpacken vor Ort – aktuell bei der 2G-Überprüfung – sind die rund 170 Mitglieder eine wertvolle Hilfe im Betriebsalltag.

Seit Oktober 2021 liegt der Vorsitz des Fördervereins in der Hand von Sabine Haase. Sie ist die Nachfolgerin von Bürgervorsteherin Sabine Detert, die im vergangenen Sommer unerwartet verstarb. Wie ihre Vorgängerin ist auch Sabine Haase gebürtige Leckerin und setzt sich als solche mit viel Freude ehrenamtlich für ihre Heimat ein. Zudem ist die pensionierte Grundschullehrerin, die früher u. a. Sport und Naturwissenschaften unterrichtet hat, selbst begeisterte Schwimmerin. Daher liegt es ihr besonders am Herzen, dass das vom Verein mitfinanzierte Angebot der Schwimmkurse aufrechterhalten werden kann. Ihr dringender Wunsch lautet, neue Schwimmlehrer zu finden: „Wenn Sie jemanden kennen oder selbst als Übungsleiter aktiv sind, nehmen Sie sehr gerne Kontakt auf!“

POSITIVES FEEDBACK

Weitere Ergebnisse unserer Kundenbefragung

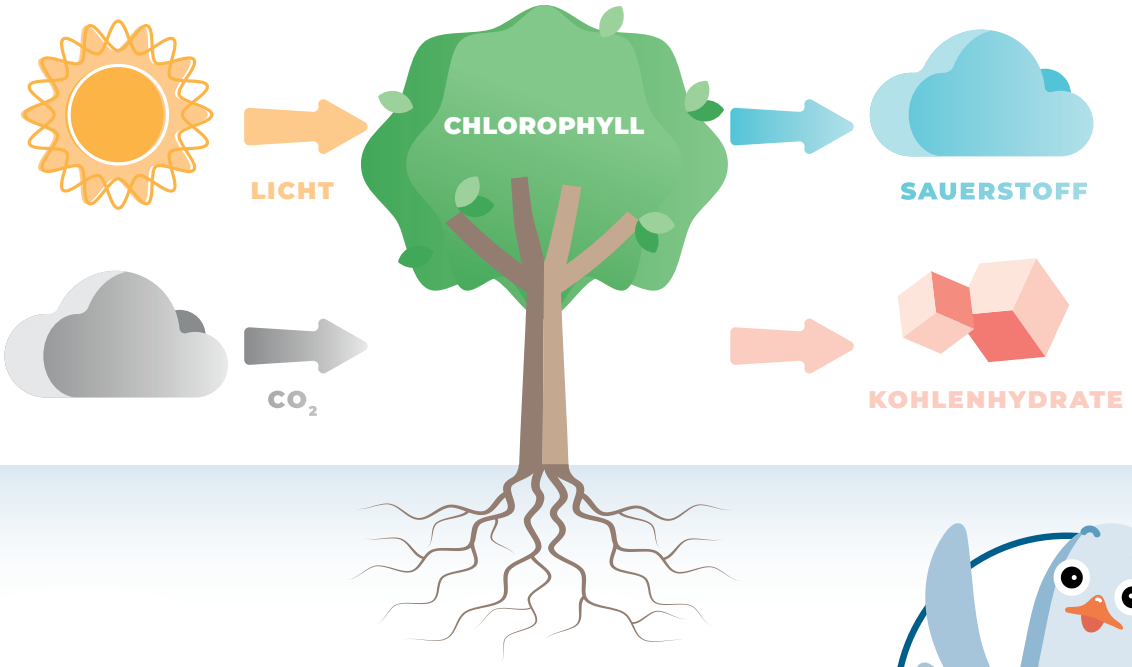
Die Auswertung unserer großen Kundenbefragung ist weiter fortgeschritten. Stolze 130 bewertbare Fragebögen haben wir zurückerhalten!

Besonderes Lob erfahren darin die Sauberkeit und Hygiene des Bades. Auch ein gutes Preis-Leistungs-Verhältnis wird uns bescheinigt. Worauf wir zudem ganz besonders stolz sind, sind die Bestnoten für unser Team. Nun geht es an die spannende Bearbeitung der mehr als 200 Anregungen für die zukünftige Angebotsgestaltung und Ausrichtung des Bades. Für diese bedanken wir uns schon jetzt recht herzlich und werden weiterhin besonderen Wert auf die Wünsche unserer Gäste legen!

MEINUNG GESAGT UND GEWONNEN

SUP-Board überreicht

Unter allen namentlich Teilnehmenden an unserer Kundenbefragung haben wir ein Stand-up-Paddling-Board verlost – genau das Richtige für alle, die gerne im und auf dem Wasser unterwegs sind. Das fand auch unsere Gewinnerin Heidi Lüchau, die ihren Preis freudig entgegennahm. **Wir sagen Danke fürs Feedback und wünschen viel Spaß beim Paddeln!**



WER, WIE, WATT

Warum sind Bäume gut fürs Klima?

Sicherlich hast du schon einmal davon gehört, dass Bäume gepflanzt werden, um unserem Klima etwas Gutes zu tun. Der Fachbegriff dafür lautet Aufforstung. Hier steckt das Wort Forst für Wald drin. Aber was hat es damit auf sich und warum werden Wälder auch die grüne Lunge unseres Planeten genannt?

Die Antwort lautet: Bäume binden das klimaschädliche Gas CO_2 und wandeln es in für Mensch und Tier lebenswichtigen Sauerstoff um. Diesen Vorgang bezeichnet man als Photosynthese. Der Begriff „Photo“ bedeutet Licht und genau das brauchen Bäume für ihre wichtige Aufgabe. Und noch etwas: ihr Blattgrün, das sogenannte Chlorophyll. Mit seiner Hilfe werden aus Sonnenenergie plus CO_2 Kohlenhydrate – und Sauerstoff. Während die Bäume diesen abgeben, benötigen sie die Kohlenhydrate als Nahrung zum Wachsen. So haben also alle etwas davon!

Bäume können das aufgenommene CO_2 übrigens auch wieder freisetzen, nämlich wenn sie nach ihrer Lebenszeit natürlich verrotten – oder aber verbrennen. Große Waldbrände oder Brandrodungen sind daher doppelt schlecht für die Umwelt.

1 ACHNTILGAL
2 RIEE
3 CHETMTERILNGS
4 TLPUE

1	2	3	4

RÄTSELSPASS: BUCHSTABENDREHER

Bring unsere Frühlingsbegriffe wieder in die richtige Reihenfolge. Ihre Anfangsbuchstaben ergeben von oben nach unten gelesen die Lösung. Unter allen kleinen Wortakrobaten verlosen wir einen Gutschein für einen Besuch im Erlebnisbad Leck.

Und so nimmst du an der Verlosung teil:
Schicke uns die Lösung per E-Mail an **moin@sw-nf.de** – Einsendeschluss ist der **30.04.2022.**

Rechtliche Hinweise: Die Teilnahmebedingungen findest du auf der Rückseite unseres Magazins.

DIE VOLLE LADUNG KOMPETENZ

E-Mobilitäts-Lösungen für Gewerbekunden und private Vermieter

Damit die Elektromobilität in Nordfriesland weiterhin an Fahrt aufnimmt, sind komfortabel erreichbare Strom-„Tankstellen“ die Voraussetzung. Ideal ist es, wenn diese an viel frequentierten Orten, wie Einkaufsmärkten oder Gaststätten, zur Verfügung stehen. Oder noch besser: direkt vor der eigenen Haustür.

Gewerbebetriebe, die ihren Kunden diesen Service via Wallbox oder Ladesäulen bieten möchten, finden, genau wie Wohnungseigentümer, in den Stadtwerken Nordfriesland den perfekten Mobilitätspartner.

Auch hier macht sich die steigende Anzahl von Elektroautos bemerkbar: „Zurzeit bearbeiten wir Projekte von bis zu 50 Ladepunkten bei einer großen Wohnanlage in der Region“, so Martin Kleiber, Ansprechpartner für Elektromobilität bei den Stadtwerken. „Angesichts dieser Dimensionen ist es verständlich, dass sich die Auslastung der öffentlichen Ladepunkte zwischen dem Jahr 2020 und 2021 verfünffacht hat.“

Die Stadtwerke helfen übrigens nicht nur bei der Auswahl der passenden Ladesäulen, sondern bieten auch an, die Betreiberrolle zu übernehmen. Die bedeutet, dass die komplette Abwicklung einschließlich der Abrechnung von Ladekunden aus aller Welt in den Händen der Energieprofis liegt.

GUT ZU WISSEN

Seit 1. Dezember 2020 haben Eigentümer und Mieter das Recht, auf eigene Kosten die Errichtung einer Ladeeinrichtung zu beauftragen. Einzelheiten sind mit der Eigentümergemeinschaft oder dem Vermieter abzusprechen, ein Veto kann jedoch nicht eingelegt werden.

VON 0 AUF 100

Ihr Weg zur Ladeinfrastruktur

1. **Vor-Ort-Termin** mit den Experten der Stadtwerke Nordfriesland
2. **Angebot** (inkl. Bereitstellung des Stromanschlusses)
3. **Fördermittelberatung** auf Wunsch
4. **Lieferung** und **Installation**
5. **Testphase**
6. *Optional:* **Betreibervertrag, Veröffentlichung des Ladestandortes** auf Internetportalen sowie in der App eCharge

SO EINFACHT GEHT'S!
Schritt für Schritt zu einer Wallbox oder Ladesäule

LECKERMACHER

Zu Gast hinterm Deich … … im Utspann

Ein Ort für dich. Mich. Uns. Das 3-Sterne-Hotel und Restaurant Utspann in Schafflund begeistert mit der perfekten Mischung aus ländlicher Gemütlichkeit und moderner Gastlichkeit, wozu auch die ausgezeichnete gutbürgerliche Küche einen entscheidenden Beitrag leistet. Gleiches gilt für die schöne Lage des Hauses, direkt am Schafflunder Mühlenstrom.

Für Touristen wie Geschäftsreisende stehen 11 komfortable Zimmer mit Frühstücksangebot bereit. Genießer werden im Restaurant mit Kaminzimmer willkommen geheißen. Weitere Räumlichkeiten bis hin zum Festsaal für bis zu 180 Personen sind für private Feiern, aber auch geschäftliche Veranstaltungen buchbar und verfügen über zeitgemäßes technisches Equipment.

Lecker ist es im Utspann nicht nur abends, auch ein Mittagstisch mit allseits beliebten Gerichten ist im Angebot. Die ganze kulinarische Bandbreite findet sich auf der Abendkarte wieder: Von saisonalen Specials über Vorspeisen und Snacks bis hin zu Fisch- und Fleischgerichten lockt die Küche mit leichten wie deftigen Köstlichkeiten, zu denen selbstverständlich auch vegane und vegetarische Alternativen zählen. Gekrönt wird die Auswahl von feinen Desserts. Auch die Lieferung und Abholung von Speisen ist kein Problem, obendrein werden ausgewählte Leckereien, wie das hauseigene Dressing und ein veganer Gewürzkuchen – im Weckglas gebacken –, auch zum Mitnehmen angeboten. Charmant sind zudem verschiedene Picknicke, die in der warmen Jahreszeit vorbestellt werden können.

Kunde der Stadtwerke Nordfriesland ist das Utspann seit Ende 2021 – und mit langfristiger Perspektive. „Die Stadtwerke waren der einzige Anbieter, der aufgrund der Lage auf den Energiemärkten eine Belieferung möglich machen konnte. Toll, dass das geklappt hat!“, freut sich Geschäftsführerin Eike Franziska Rörden.

BUCHEN & RESERVIEREN

Hauptstraße 47
24980 Schafflund

Tel. 04639 95050
E-Mail service@utspann.de

www.utspann.de

REZEPT

Veganer Gewürzkuchen im original Gugelhupf-Weckglas

350 g Mandelmehl, 130 g Zucker, 1 Prise Salz, 1 EL Natron, 1 EL Lebkuchengewürz, 1 EL Zimt, 10 g Back-Kakao gesiebt von Hand vermengen. In einer weiteren Schüssel 350 ml Hafermilch oder Sojadrink mit 50 g Pflaumenmus verrühren. Feste Zutaten nach und nach per Hand unter die Flüssigkeit mengen, auf Backformen aufteilen (z. B. à 130 g) und bei 180 °C ca. 25 Minuten backen. Weckgläser sofort nach dem Backen verschließen. Der Kuchen ist so (dunkel gelagert) mindestens 8 Wochen haltbar.

Der neueste Schnack

Dr. Jan Schulz, Geschäftsführer Stadtwerke Nordfriesland, mit Bürgermeister **Wilfried Bockholt** für den Verein „Niebüller helfen Niebüllern“

Frank Christiansen, Unternehmensentwickler Stadtwerke Nordfriesland, mit **Sylke Pietsch,** Tafel Bredstedt

FÜR EINEN DOPPELT GUTEN ZWECK

Unsere Weihnachtsspende 2021

Anstelle von Präsenten haben die Stadtwerke Nordfriesland auch zum vergangenen Weihnachtsfest wieder an zwei soziale Institutionen in unserer Region gespendet. Diesmal durften sich sowohl die Tafel Bredstedt, die Lebensmittel an Bedürftige ausgibt, als auch der Verein „Niebüller helfen Niebüllern“, der Menschen in Not unbürokratisch unterstützt, über jeweils 1.000 Euro freuen.

Damit haben wir den ursprünglich für die Aktion geplanten Betrag verdoppelt – aus gutem Grund, wie unser Geschäftsführer Dr. Jan Schulz bekräftigt: „Wir nehmen wahr, dass es auch in unserer Heimat durch die aktuelle Lage vermehrt notleidende Mitbürger gibt. Zudem benötigt auch die Arbeit der ehrenamtlichen Helfer gerade in Zeiten wie diesen eine sinnvolle Unterstützung.“

KÜSTENKLÖN DIGITAL

Der neue Stadtwerke-Blog

Um zu erfahren, was es Neues von Ihren Stadtwerken Nordfriesland gibt, müssen Sie sich natürlich nicht bis zur nächsten Ausgabe von Küstenklön gedulden, sondern können sich auch laufend auf unserer Internetseite informieren. Und ab sofort auch in unserem neuen Blog! In ansprechender Optik und mit praktischen Sortierfunktionen nach Kategorien oder Schlagworten macht er es noch einfacher und attraktiver, mit uns auf dem Laufenden zu bleiben.

Am besten gleich mal reinschauen unter **www.sw-nf.de/blog!**

JETZT ENTDECKEN!

Laufend Neuigkeiten von Ihren Stadtwerken auf unserem Blog!

STADTWERKE-PROFIS AM WERK

Neue Mittelspannungsschalt-anlagen für CPI Clausen & Bosse

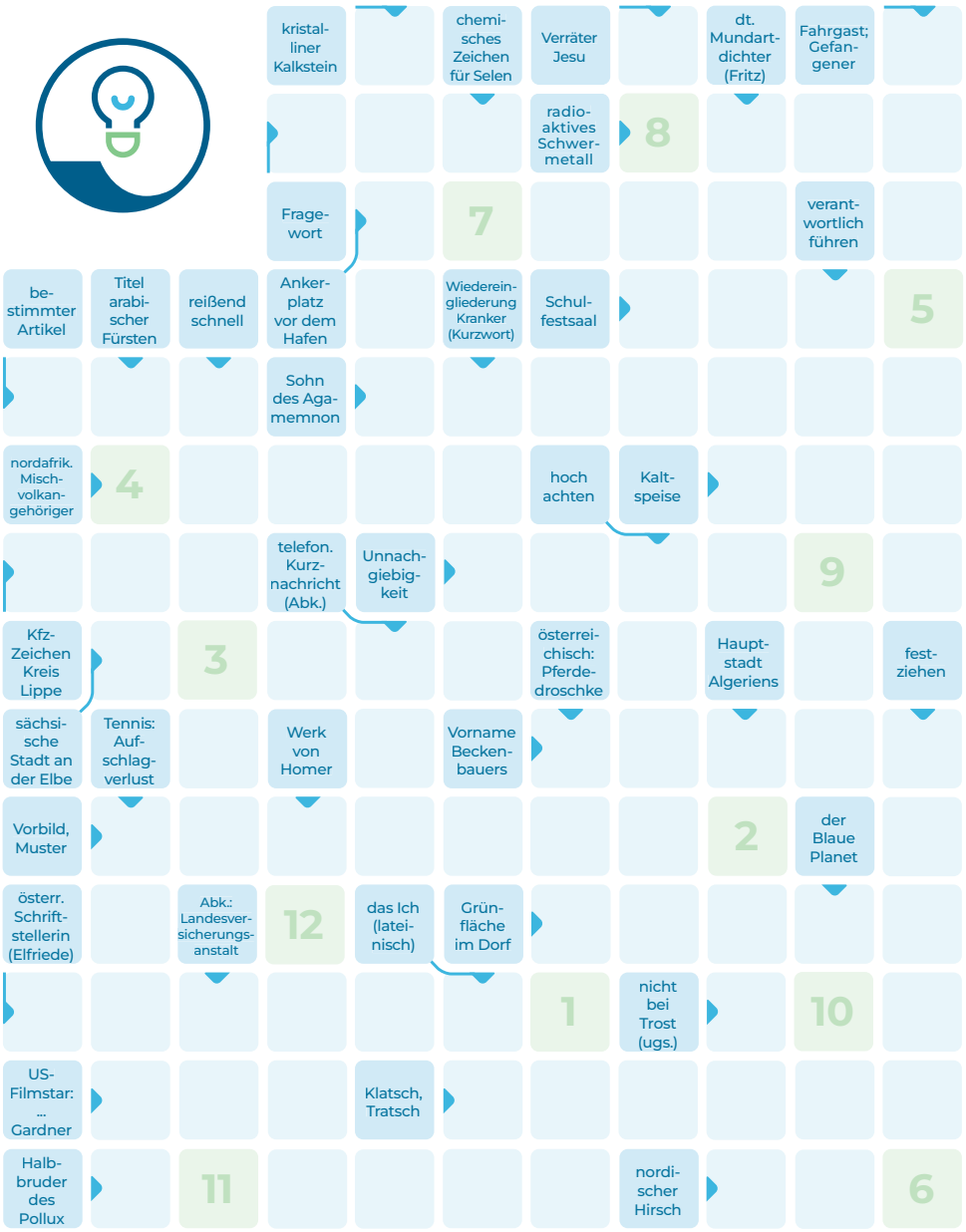
Zwischen Weihnachten und Silvester 2021 hat ein Team unserer Netzexperten auf dem Betriebsgelände von Clausen & Bosse ganze Arbeit geleistet. Im Auftrag der Druckerei galt es, zwei Mittelspannungsschaltanlagen in den firmeneigenen Trafostationen zu erneuern, da diese bereits in die Jahre gekommen und Ersatzteile nicht oder nur noch schwer zu beschaffen waren. Auf diese Weise wurde die Versorgungssicherheit im firmeneigenen Netz wiederhergestellt.

Während des Austauschs der Komponenten musste der komplette Betrieb für vier Tage ruhen. Um betriebssicherheitsrelevante Technik, wie die EDV-, Brandmelde- und Alarmanlagen, während des Stillstands aufrechtzuerhalten, wurde ein Notstromaggregat installiert.

Umso erfreulicher war es, dass unser Team seine Arbeiten sogar früher als geplant abschließen konnte. Das fand auch unser Auftraggeber – und hat den reibungslosen Umbau durch die Stadtwerke Nordfriesland sogar in seinem internen Newsletter lobend erwähnt.

Alte luftisolierte Mittelspannungsschaltanlage

Neue gasisolierte Mittelspannungsschaltanlage



LÖSUNGSWORT

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

NAME _____ TELEFON _____

STRASSE _____ PLZ/ORT _____

E-MAIL _____

KREUZWORTRÄTSEL

Miträtseln und Gutschein gewinnen!

Senden Sie uns bis zum 30.04.2022 das Lösungswort auf einer frankierten Postkarte an Stadtwerke Nordfriesland GmbH, Ostring 5, 25899 Niebüll oder schicken Sie uns die Lösung per E-Mail an moin@sw-nf.de! Als Preis winken **drei Gutscheine im Wert von je 50 € für das Utspann,** die unter allen richtigen Einsendungen verlost werden.

Mit Ihrer Teilnahme akzeptieren Sie die folgenden Teilnahmebedingungen:
Die Gewinner erklären sich mit der Veröffentlichung ihres Namens einverstanden. Jede Person darf nur einmal am Gewinnspiel teilnehmen. Die Teilnahme über automatisierte Massenteilnahmeverfahren Dritter ist unzulässig. Der Gewinn wird unter allen richtigen Lösungen verlost. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Der Gewinn wird nicht in bar ausbezahlt. Die Gewinner werden schriftlich benachrichtigt. Sofern sich ein Gewinner auf eine Gewinnerbenachrichtigung nicht innerhalb von zwei Monaten meldet, verfällt der Gewinn und es wird ein Ersatzgewinner ausgelost. Der Versand der Gewinne erfolgt nur innerhalb Deutschlands.

Informationen gemäß Art. 13 DSGVO:
Verantwortliche Stelle:
Stadtwerke Nordfriesland GmbH,
Ostring 5, 25899 Niebüll, Telefon 04661 6018-0

Gender-Hinweis:
Zur besseren Lesbarkeit wird in den Texten dieses Magazins die männliche Form verwendet. Es sind jedoch ausdrücklich Personen aller Geschlechter (m/w/d) gemeint.

Titelbild:
Die Grafiken zur Strom- und Gaspreisentwicklung stammen von der FSE Portfolio Management GmbH der Scherbeck Energy Group.

Datenschutzbeauftragte:
Christiane Mestel, mc-Technik GmbH,
Marienthaler Straße 24, 24340 Eckernförde
Telefon 04351 7321-0, Fax 04351 7321-999
E-Mail datenschutz@mc-technik.de

Zweck der Datenverarbeitung:
Die von Ihnen angegebenen personenbezogenen Daten werden zur Durchführung des Gewinnspiels verwendet und an den Verlag zur Veröffentlichung weitergegeben. Rechtsgrundlage ist hierfür Art. 6 Abs. 1 lit a DSGVO.
Die Teilnahme am Gewinnspiel erfolgt freiwillig, ohne Koppelung an sonstige Leistungen.
Weitere Informationen zum Datenschutz finden Sie zum Download unter www.sw-nf.de/datenschutz oder Sie erhalten diese auf Anfrage postalisch.

IMPRESSUM

Stadtwerke Nordfriesland GmbH
Ostring 5
25899 Niebüll

Telefon 04661 6018-0
E-Mail moin@sw-nf.de

sw-nf.de